

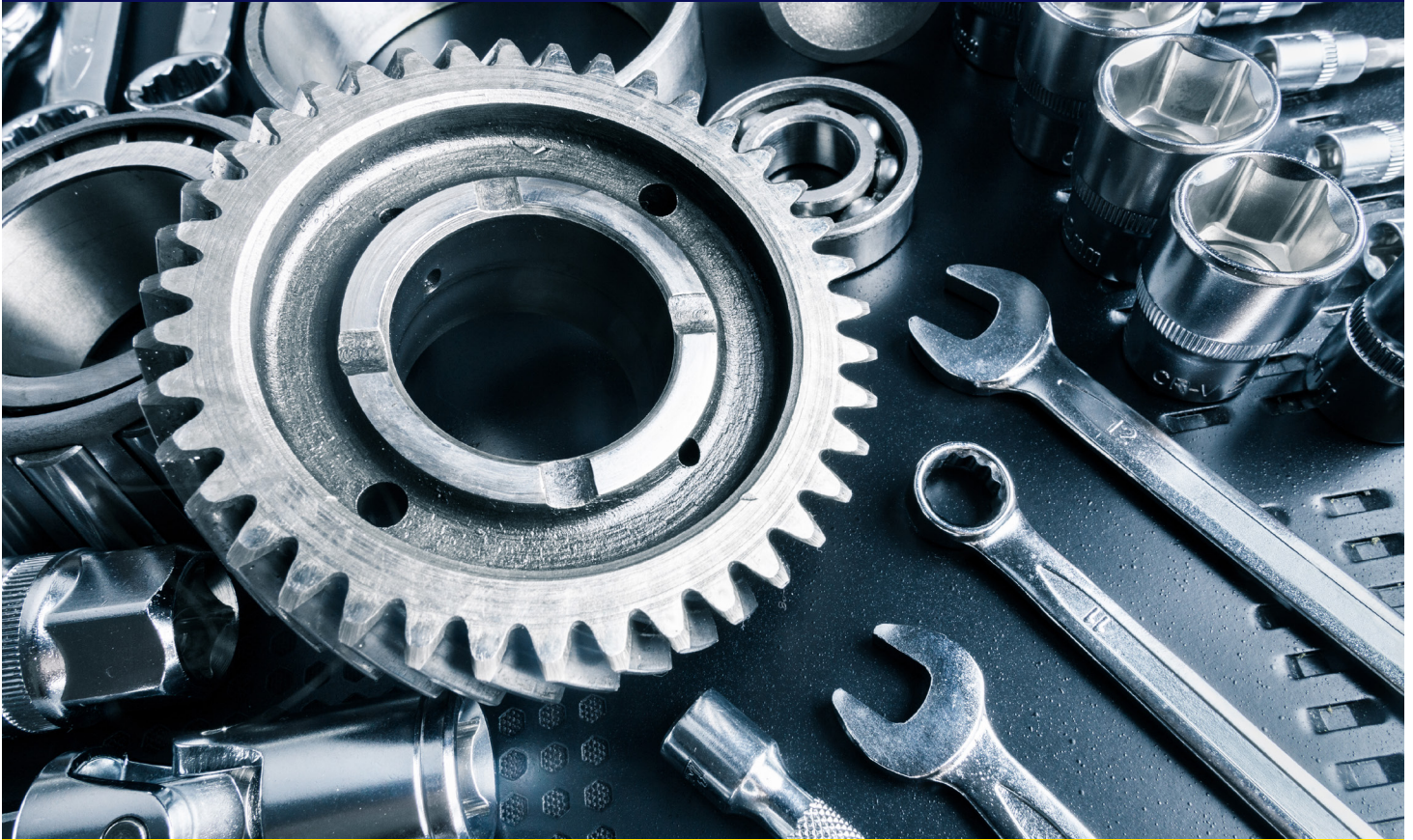
# RUBIX

## Insite™ Das Rubix Büro in Ihrem Werk



Bei unserer Insite™ Lösung haben wir eine Rubix Niederlassung in Ihrem Werk. Unsere Mitarbeiter vor Ort kümmern sich ausschließlich um Ihre Anforderungen. Und Sie haben Zugriff auf unser gesamtes Wissen.

# Alles aus einer Hand von Rubix



Europas größter Lieferant der Mechanik:  
Vollsortiment mit über 325.000 Artikeln für  
Industrie, Maschinenbau und technischen  
Handel auf Vorrat



Problemlöser mit technischer Kompetenz:  
160 Techniker im Außendienst, unterstützt  
durch 500 technisch versierte Innendienst-  
mitarbeiter



Umfassende Produktpalette:  
Lager-, Linear-, Antriebs-, Prozess-, Dichtungs-,  
Schweiß-, Steigtechnik, Hydraulik, Pneumatik,  
Normalien, Werkzeuge, Betriebsausstattung,  
Arbeitsschutz, NE-Metalle, Schiffsausrüstung



Mehr als technischer Handel:  
Technical Center sowie Fertigungs-  
und Konfektionierungsservices in eigenen  
Werkstätten



365d/24h Verfügbarkeit:  
Hervorragende Versorgungssicherheit durch  
europaweite Logistikzentren mit umfang-  
reicher Bevorratung



Unterstützung vor Ort:  
Technischer Service für Instandhaltung,  
Wartung, Neu- und Umbaumaßnahmen,  
Prüfzentrum mit mobilen Spezialisten



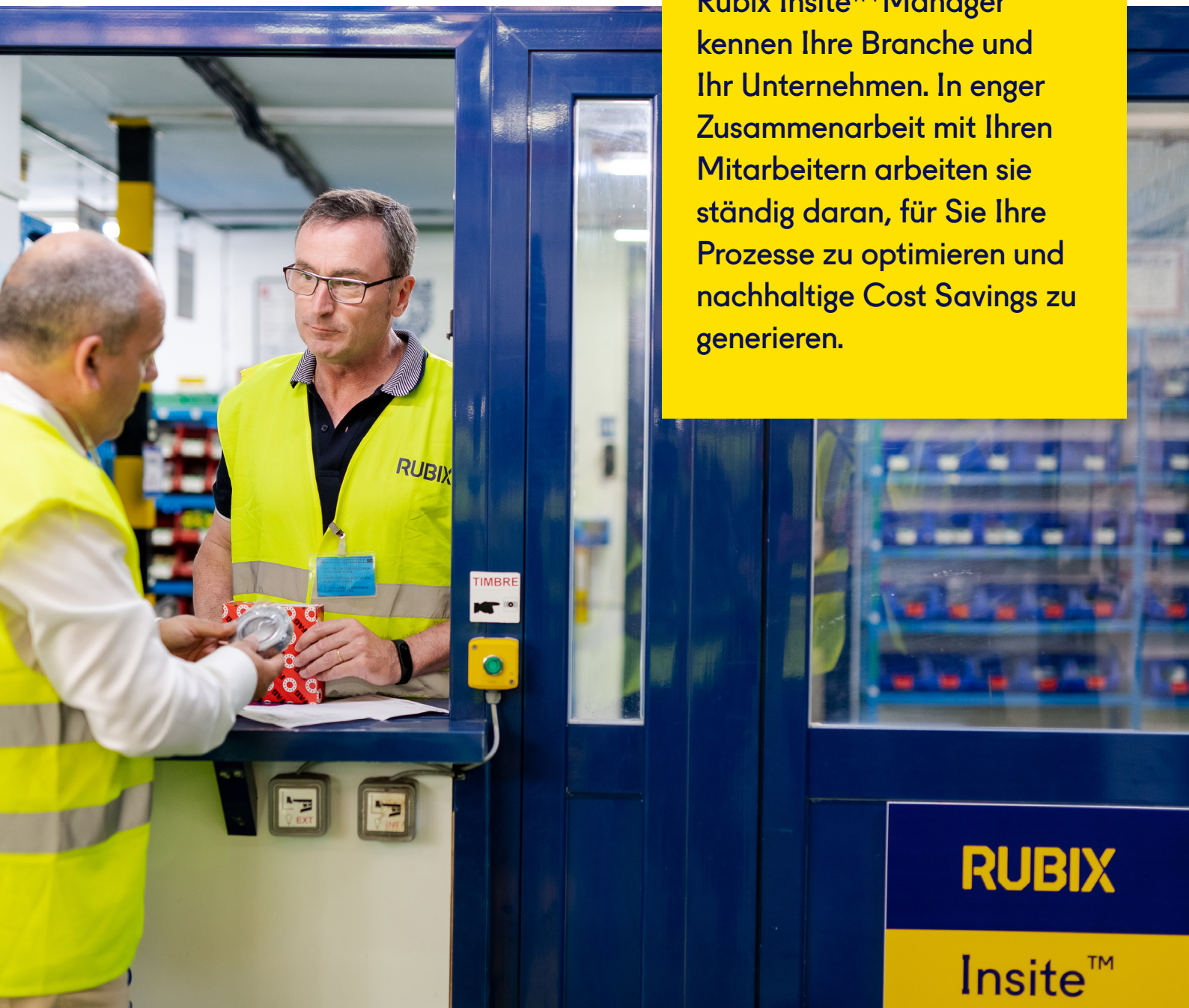
Persönliche Ansprechpartner:  
Starkes Vertriebsnetzwerk mit regionaler  
Präsenz und über 30 Kundencentern in der  
DACH-Region



Vielfältige digitale Möglichkeiten:  
Modernste Lösungen rund um die  
Vereinfachung Ihrer Beschaffungs-  
prozesse

# Rubix bei Ihnen vor Ort

Ein Rubix Insite™ Manager hat auf Ihrem Werksgelände ein eigenes Büro. So haben Sie jederzeit Zugriff auf unsere Kompetenzen und unser Wissen. Kurze Wege, schnelle Entscheidungen, zeitnahe Umsetzung. Die Rubix Insite™ Manager kennen Ihre Branche und Ihr Unternehmen. In enger Zusammenarbeit mit Ihren Mitarbeitern arbeiten sie ständig daran, für Sie Ihre Prozesse zu optimieren und nachhaltige Cost Savings zu generieren.



# Was ist ein Rubix Insite™?



- Eine Rubix Niederlassung im Herzen Ihres Unternehmens bzw. Ihrer Werksanlage
- Ein oder mehrere Rubix Experten, die sich nur um Ihre Anforderungen kümmern, mit ständiger Verfügbarkeit und klaren Prioritäten
- Rubix Mitarbeiter, die Ihre Produktion kennen und Ihre Prioritäten verstehen
- Ein einzigartiger Kontaktpunkt zu Rubix, über den Sie auf unser gesamtes Wissen und unser technisches Know-how zugreifen können
- Jemand, der Ihre Arbeitsweise und Bedarfe im Detail kennt und sich voll dafür einsetzt, Ihr Geschäft voranzutreiben und einen nachhaltigen Mehrwert für Sie zu schaffen

Rubix Insite™ ist als Voll- oder Teilzeitleistung möglich



Was wir bei Ihnen vor Ort für Sie tun können



- > Reduzierung MRO-Bestand
- > Lieferantenreduktion
- > Produkt- und Markenrationalisierung
- > Verbesserung Datenqualität
- > Vereinbarte Cost Savings-Ziele
- > Lagerraumverwaltung
- > Konsignationslager
- > Bestellprozess vor Ort
- > Konsolidierte Rechnungen
- > Umschlüsselung von OEM-Teilen
- > Technischer Support
- > Produktmodifikation
- > Produktfehleranalyse
- > Schulungen und Trainings im Werk

# Das Insite™ Menü

## Maßgeschneiderte Lösungen für mehr Effizienz und Kostensenkung

Das Rubix Insite™ Team ist nur für Sie da. Es ermittelt das Potenzial für Kosteneinsparungen und Verbesserungen der Produktionseffizienz und bietet Ihnen den vollen Zugriff auf alle Rubix Mehrwertservices und unser technisches Know-how.

Wir schauen uns Ihre Prozesse an und empfehlen Verbesserungsmaßnahmen für Anwendungen oder Produkte, um Ihre Ausgaben abzubauen. Wir nehmen Produktoptimierungen vor und beliefern Sie mit den Weltklasse-Marken der führenden Hersteller, dadurch lassen sich weitere Einsparungen erzielen.

Wir helfen Ihnen dabei, veraltete Artikel zu identifizieren und Ihren vorhandenen Bestand zu optimieren, um Ihre Materialwirtschafts- und Bestandskosten zu reduzieren. Durch Lieferantenkonsolidierung und E-Procurement-Angebote senken wir Ihre Transaktions- und Verwaltungskosten.



All dies bieten wir Ihnen das ganze Jahr: 24 Stunden am Tag, 7 Tage die Woche!

### Planung



Die Planung eines Insite™ Projekts ist der Schlüssel. Unser Ziel ist es, gemeinsam mit Ihnen Ihre individuellen Anforderungen zu identifizieren und Ihnen eine maßgeschneiderte Lösung anzubieten - bei uneingeschränkter Verfügbarkeit vor Ort. Kurze Wege bedeuten kurze Abstimmungsprozesse und schnelle Umsetzung von beschlossenen Projekten.

### Beratung bei der Beschaffung



Wir arbeiten eng mit Ihren Einkäufern und Bestandsmanagern zusammen, um Artikel zu ersetzen, Rechnungen zu konsolidieren und Rahmenaufträge zu erstellen. Wir können Ihren Einkauf darüber hinaus bei der Beschaffung, dem Garantiemanagement und den werkseigenen Bestellprozessen unterstützen.

### Technische Beratung



Wir unterstützen Ingenieure und Techniker bei der Umsetzung einer vorbeugenden Instandhaltung, bei der Einrichtung von Zustandsüberwachungssystemen, bei der Anlagenverwaltung und durch technische Schulungen vor Ort. Wir arbeiten eng mit Ihrem Team und unseren Lieferanten zusammen, um vorab vereinbarte Kosteneinsparungen umzusetzen, die sich direkt auf Ihren Gewinn auswirken.

### Beratung bei der Lagerhaltung



Unsere Services reichen von lieferantengesteuertem Bestandsmanagement und der Standardisierung und Umschlüsselung von Produkten und Marken bis zu Konsignationslagern und Kitting. Eigene Rubix Shops vor Ort für die Materialausgabe sind möglich.

# Die Rubix Mehrwert- Treiber



Die Zusammenarbeit mit Rubix geht viel weiter als die reine Lieferung des richtigen Produkts zum richtigen Preis zum richtigen Zeitpunkt.



Unser Ziel ist es, Mehrwert zu generieren - egal ob in einem führenden multinationalen Konzern oder in einem kleinen Herstellerbetrieb in Familienbesitz.

Wir nutzen unser Wissen über Produktionsprozesse, unser Produkt-Know-how und unser führendes Sortiment, um Ihre Gesamtbeschaffungskosten zu reduzieren. Wir arbeiten mit Ihnen zusammen, um Ihre Produktionseffizienz zu steigern und ungeplante, kostspielige Ausfälle zu minimieren. Und wir helfen Ihnen bei der Reduzierung von Bestand und Lagerhaltungskosten, indem wir Ihren Bestand senken und auf ein optimales Level bringen.

Wartung und Instandhaltung machen einen erheblichen Prozentsatz im Budget eines herstellenden Unternehmens aus. Auch wenn der Druck, Kosten zu sparen, permanent hoch ist, dürfen diese Einsparungen weder Produktionseffizienz noch -laufzeiten gefährden. Wir senken Ihre Gesamtbeschaffungskosten, indem wir die grundlegenden Aufwendungen für Ihre Produkte, deren Lebenszeitwert sowie Ihre Prozesskosten analysieren. Unser Insite™ Manager schaut sich Ihre individuellen Anforderungen an und empfiehlt Verbesserungsmaßnahmen.

Maschinenausfälle sind teuer und störend, selbst wenn sie geplant sind. Die Anzahl der Ausfälle und die damit verbundenen Kosten können minimiert werden, indem noch zuverlässigere MRO-Ersatzteile eingesetzt werden. Unsere Insite™ Spezialisten wissen, worauf es in diesem wichtigen Bereich ankommt, und unterbreiten Empfehlungen.

Unsere Insite™ Lösung zielt jedoch nicht nur darauf ab, Ihre Produktionseffizienz zu verbessern. Wir unterstützen Sie auch dabei, unnötig bestandsgebundenes Kapital im Bereich Wartung, Reparatur und Instandhaltung zu identifizieren und freizusetzen. Wir haben das Wissen und die Erfahrung, um sowohl Effizienzsteigerungen voranzubringen als auch die Lagerhaltung zu optimieren. Sie können also sicher sein, dass Sie nicht mehr und nicht weniger bevorraten als Sie tatsächlich benötigen.

## MRO als Chance für mehr Effizienz, weniger Kosten und ein besseres Ergebnis

Ineffektive Beschaffung von MRO-Bedarfen beeinträchtigt die Unternehmensleistung auf vier Arten:

- Hohe Wartungskosten
- Geringe Anlagenproduktivität
- Überbestand und hohe Lagerkosten
- Hohes Transaktionsvolumen

In enger Zusammenarbeit mit Ihnen bringen wir Ihre Beschaffung auf ein neues Level. Nutzen Sie die Rubix Chance.

# Ihr Weg zu Rubix Insite™



## 6 Schlüsselfragen für die Auswahl Ihres Lieferanten

- Legen Sie Wert darauf, dass Ihr Lieferant eine gute Beziehung zu Ihnen pflegt?
- Möchten Sie das komplette Leistungsportfolio kennen und auch nutzen?
- Ist es Ihnen wichtig, dass Ihr Lieferant Ihnen bei Bedarf technisches Fachwissen zur Verfügung stellt und Ihnen Unterstützung anbietet?
- Wollen Sie einfachen Zugang zu all den Ressourcen und dem Know-how Ihres Lieferanten?
- Wäre ein einziger Ansprechpartner, der Ihr Geschäft im Detail versteht, wünschenswert?
- Ist es für Sie ein wesentlicher Bestandteil Ihrer Beziehung zu Ihrem Lieferanten, dass er Sie nicht nur beliefert, sondern einen echten Mehrwert für Sie schafft und diesen auch belegen kann?

Wenn Sie diese Fragen mit Ja beantworten, ist Rubix der perfekte Partner für Sie.

## Das Rubix Insite™ Profil

Der Insite™ Einrichtungsprozess ist sehr einfach und kann binnen weniger Wochen umgesetzt werden

Jeder Insite™ Betrieb verfügt über einen eigenen Insite™ Manager, der ausschließlich am Standort des Kunden arbeitet oder – abhängig vom Bedarf – ein Team von Rubix Mitarbeitern leitet, das an diesem Standort zusammenarbeitet.

Für den Manager und das Team gibt es keine konkurrierenden Prioritäten, sodass sie sich voll und ganz auf Ihre spezifischen Bedürfnisse konzentrieren und umgehend auf alle Anforderungen reagieren können. Zum Beispiel, wenn es darum geht, benötigte Produkte zu ermitteln oder kostengünstigere Markenalternativen – möglicherweise in besserer Qualität – zu finden.

Das Team bearbeitet alle Anfragen und Bestellungen, leistet technischen Support und treibt die Wertschöpfungsaktivitäten – unter anderem kostensparende Reduzierung von Lieferanten, Optimierung von Bestell- und Rechnungsprozessen, Minimierung der Ausfallzeiten und allgemeine Verbesserung der Effizienz – voran.

Einen Insite™ Standort auf Ihrem Firmengelände zu haben, bedeutet für Sie, dass Sie von einem exklusiven und einzigartigen Zugriffspunkt auf das gesamte Wissen, die Ressourcen und das technische Know-how von Rubix profitieren.

## Insite™ Infrastruktur und Konditionen

Vor Ort benötigen unsere Insite™ Manager lediglich die übliche Infrastruktur, wie Büroräume, Büroeinrichtungen und Netzwerkzugänge. Wir berechnen für die Nutzung von Insite™ eine monatliche Verwaltungsgebühr, die jedoch ab einem bestimmten Umsatzvolumen entfällt.

Gerne unterbreiten wir Ihnen ein individuelles Angebot. Kontaktieren Sie einfach Ihren für Sie zuständigen Rubix Kundenberater.





Wir sind Ihr Multi-Spezialist für technische Produkte und Dienstleistungen.



Mit hoher Kompetenz, individuellen Services und innovativen digitalen Lösungen.



Alles aus einer Hand mit Beratung von Rubix – Ihrem Vollsortimentanbieter.



Von A wie Arbeitsschutz bis Z wie Zylinderrollenlager.

Rubix GmbH  
Scheiblerstraße 3  
94447 Plattling  
T: +49 (0)9931 960 0  
F: +49 (0)9931 960 199  
info.de@rubix.com

**RUBIX**